



Mang theo khát vọng trong tim



BẢN TIN HOẠT ĐỘNG NỘI BỘ

6 Tháng Đầu Năm 2026

[Lưu hành nội bộ]

HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH



PETROSETCO tổ chức thành công Đại hội Đồng Cổ đông thường niên năm 2026: tăng vốn điều lệ, mở rộng dự địa tăng trưởng

Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 của Tổng công ty Cổ phần Dịch vụ Tổng hợp Dầu khí (PETROSETCO) diễn ra trong bối cảnh doanh nghiệp tiếp tục duy trì đà tăng trưởng ổn định, đồng thời từng bước triển khai các định hướng chiến lược nhằm củng cố nền tảng phát triển bền vững.

Năm 2025 đi qua với nhiều biến động địa chính trị và áp lực lạm phát toàn cầu, nhưng PETROSETCO đã chứng minh bản lĩnh của một “ông lớn” trong ngành dịch vụ - phân phối. Báo cáo trước các cổ đông, Ban Điều hành PETROSETCO cho biết, doanh thu hợp nhất năm 2025 đạt 21.815 tỷ đồng, hoàn thành 106% kế hoạch. Đặc biệt, lợi nhuận trước thuế đạt 451,7 tỷ đồng, ghi nhận mức tăng trưởng thần tốc bằng 159% so với năm 2024.

Chỉ số lãi cơ bản trên cổ phiếu (EPS) đạt 2.304 đồng, tăng tới 173% so với mức 1.329 đồng của năm trước đó. Những con số “biết nói” này đã đưa PETROSETCO thăng hạng vững chắc trong bảng xếp hạng VNR500, giữ vị trí thứ 92 trong số các doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam và thứ 39 trong khối doanh nghiệp tư nhân, Top 100 doanh nghiệp nộp ngân sách lớn nhất và Top 100 doanh nghiệp phát triển bền vững Việt Nam năm 2025 (CSI 2025).



Chuyển dịch linh hoạt và bứt phá ngoài ngành

PETROSETCO tiếp tục ghi nhận tăng trưởng tích cực nhờ chiến lược đa dạng hóa hoạt động kinh doanh. Mạng Phân phối ICT giữ vai trò động lực tăng trưởng, trong khi các lĩnh vực Quản lý Bất động sản, Dịch vụ Đời sống và Vật tư, Thiết bị & Logistics đều đạt kết quả khả quan nhờ mở rộng thị trường, ứng dụng công nghệ và tham gia các dự án trọng điểm.

Chiến lược tăng vốn điều lệ và tối ưu hóa lợi ích cổ đông

Đại hội đồng cổ đông đã thông qua kế hoạch tăng vốn điều lệ thông qua phát hành cổ phiếu trả cổ tức, tăng vốn từ nguồn vốn chủ sở hữu và chào bán cổ phiếu cho cổ đông hiện hữu. Nguồn vốn huy động sẽ được sử dụng để đầu tư các dự án trọng điểm, bổ sung nguồn lực cho các đơn vị thành viên và nâng cao năng lực tài chính. Đồng thời, PETROSETCO tiếp tục hoàn thiện hệ thống quản trị theo hướng minh bạch, hiện đại và hiệu quả.

Kiên định mục tiêu phát triển bền vững

Năm 2026, PETROSETCO đặt mục tiêu tiếp tục mở rộng quy mô hoạt động, nâng cao hiệu quả kinh doanh và tập trung phát triển các lĩnh vực cốt lõi như phân phối công nghệ, dịch vụ dầu khí – năng lượng và hệ sinh thái dịch vụ tích hợp. Với nền tảng tài chính vững mạnh và chiến lược phát triển dài hạn, PETROSETCO hướng tới mục tiêu trở thành tập đoàn dịch vụ tổng hợp đa ngành hàng đầu Việt Nam.



Petrovietnam và PETROSETCO tăng cường liên kết chuỗi dịch vụ năng lượng

Tại Lễ kỷ niệm 30 năm thành lập PETROSETCO, Petrovietnam và PETROSETCO đã trao Thỏa thuận hợp tác chiến lược, thiết lập khuôn khổ đồng hành lâu dài nhằm tăng cường liên kết chuỗi giá trị dịch vụ, nâng cao hiệu quả sản xuất kinh doanh và năng lực cạnh tranh của hai bên.

Theo thỏa thuận, hai bên sẽ hợp tác trong các lĩnh vực phù hợp với chiến lược phát triển và chức năng, nhiệm vụ của mỗi bên, trên nguyên tắc công khai, minh bạch, cạnh tranh lành mạnh, tuân thủ quy định pháp luật và cơ chế thị trường.



Petrovietnam tạo điều kiện để PETROSETCO tham gia cung cấp các dịch vụ thế mạnh như logistics, dịch vụ đời sống, quản lý vận hành, cung ứng nhân lực, vật tư, thiết bị, phân phối thương mại và các dịch vụ hỗ trợ cho các dự án năng lượng - dầu khí. Đồng thời, PETROSETCO ưu tiên sử dụng các sản phẩm, dịch vụ do Petrovietnam và các đơn vị thành viên cung cấp như xăng dầu, khí, điện, phân bón - hóa chất, tài chính, bảo hiểm, vận tải, logistics và các dịch vụ chuyên ngành khác.

Hai bên cũng sẽ phối hợp tối ưu chuỗi cung ứng, chia sẻ thông tin thị trường, nghiên cứu các gói dịch vụ tổng thể nhằm nâng cao chất lượng, tối ưu chi phí và gia tăng giá trị cho hệ sinh thái năng lượng. Bên cạnh đó, hợp tác được mở rộng sang các lĩnh vực nghiên cứu, đào tạo, chuyển đổi số, chuyển đổi xanh, truyền thông và phát triển thương hiệu, tạo nền tảng để triển khai các chương trình phối hợp cụ thể trong thời gian tới.

Schneider Electric ký kết hợp tác chiến lược với Petrosetco Distribution (PSD)

Ngày 16/01/2026, Petrosetco Distribution (PSD) chính thức ký kết thỏa thuận hợp tác chiến lược với Schneider Electric, trở thành nhà phân phối chính thức các giải pháp Bảo vệ Nguồn điện liên tục (Secure Power) tại Việt Nam, với APC là thương hiệu nòng cốt. Hợp tác này đánh dấu bước tiến quan trọng trong chiến lược mở rộng hệ sinh thái phân phối và định vị PSD trong lĩnh vực giải pháp hạ tầng CNTT – năng lượng thông minh.

Theo nội dung ký kết, PSD phân phối toàn bộ danh mục Secure Power của Schneider Electric, bao gồm: giải pháp nguồn liên tục (UPS và thiết bị phân phối điện thông minh), hạ tầng vật lý (tủ rack và phụ kiện), điều hòa chính xác (INROW, CRAC, CRAH) cùng nền tảng giám sát và phần mềm quản lý hạ tầng CNTT (EcoStruxure IT). Đây là nền tảng để PSD cung cấp giải pháp hạ tầng trọn gói, đáp ứng nhu cầu ngày càng gia tăng về dữ liệu, AI và chuyển đổi số của doanh nghiệp Việt Nam.



Petrosetco Distribution (PSD) kết nối giải pháp công nghệ cùng ASUS và Microsoft

Ngày 12/03/2026, tại The Grand Hồ Tràm, Petrosetco Distribution (PSD) đã phối hợp cùng ASUS và Microsoft tổ chức sự kiện ASUS Business kết hợp Giải đấu giao hữu Pickleball, mang đến không gian gặp gỡ dành cho các đối tác trong cộng đồng doanh nghiệp, đồng thời giới thiệu những giải pháp công nghệ mới và mở ra cơ hội hợp tác trong thời gian tới.

Trong khuôn khổ chương trình, các khách mời đã trực tiếp trải nghiệm các sản phẩm mới nhất từ ASUS, đồng thời tham dự các phiên trình bày chuyên sâu từ các chuyên gia của ASUS, Microsoft và PSD. Sự kết hợp giữa Hardware – Software – Distribution đã tạo nên một chuỗi giá trị hoàn chỉnh, giúp doanh nghiệp tiếp cận và triển khai công nghệ một cách hiệu quả hơn trong thực tiễn.

Trong mô hình đó, PSD đóng vai trò cầu nối giữa các nhà sản xuất công nghệ và thị trường, góp phần đưa những giải pháp

tiên tiến từ ASUS và Microsoft đến gần hơn với cộng đồng doanh nghiệp tại Việt Nam.

Bên cạnh các hoạt động chuyên môn, sự kiện còn mang đến điểm nhấn thú vị với Giải đấu Pickleball giao hữu dành cho các đối tác. Hoạt động thể thao này tạo nên không gian giao lưu cởi mở, góp phần tăng cường sự kết nối giữa các thành viên trong hệ sinh thái đối tác.

Thông qua sự kiện, ASUS, Microsoft và PSD tiếp tục khẳng định sự hợp tác chặt chẽ trong việc mang đến những giải pháp công nghệ thiết thực cho thị trường. Từ phần cứng đến phần mềm, từ giải pháp đến mạng lưới phân phối toàn quốc, PSD tiếp tục giữ vững vai trò kết nối, góp phần đưa các công nghệ tiên tiến từ ASUS và Microsoft được tiếp cận rộng rãi hơn, đồng hành cùng doanh nghiệp Việt Nam nâng cao hiệu quả vận hành trong kỷ nguyên số.

Petrosetco Distribution (PSD) CXO Private Night 2026

Ngày 17/3/2026 tại Hà Nội, Petrosetco Distribution (PSD) đồng hành cùng Dell Technologies và Intel, đã tổ chức sự kiện CXO Private Night 2026, với mong muốn tạo nên một không gian để các nhà lãnh đạo doanh nghiệp gặp gỡ, trao đổi, cùng chia sẻ tầm nhìn hợp tác, cùng thảo luận về những giá trị mà hệ sinh thái Dell – PSD – Intel có thể mang lại cho các đối tác và khách hàng.

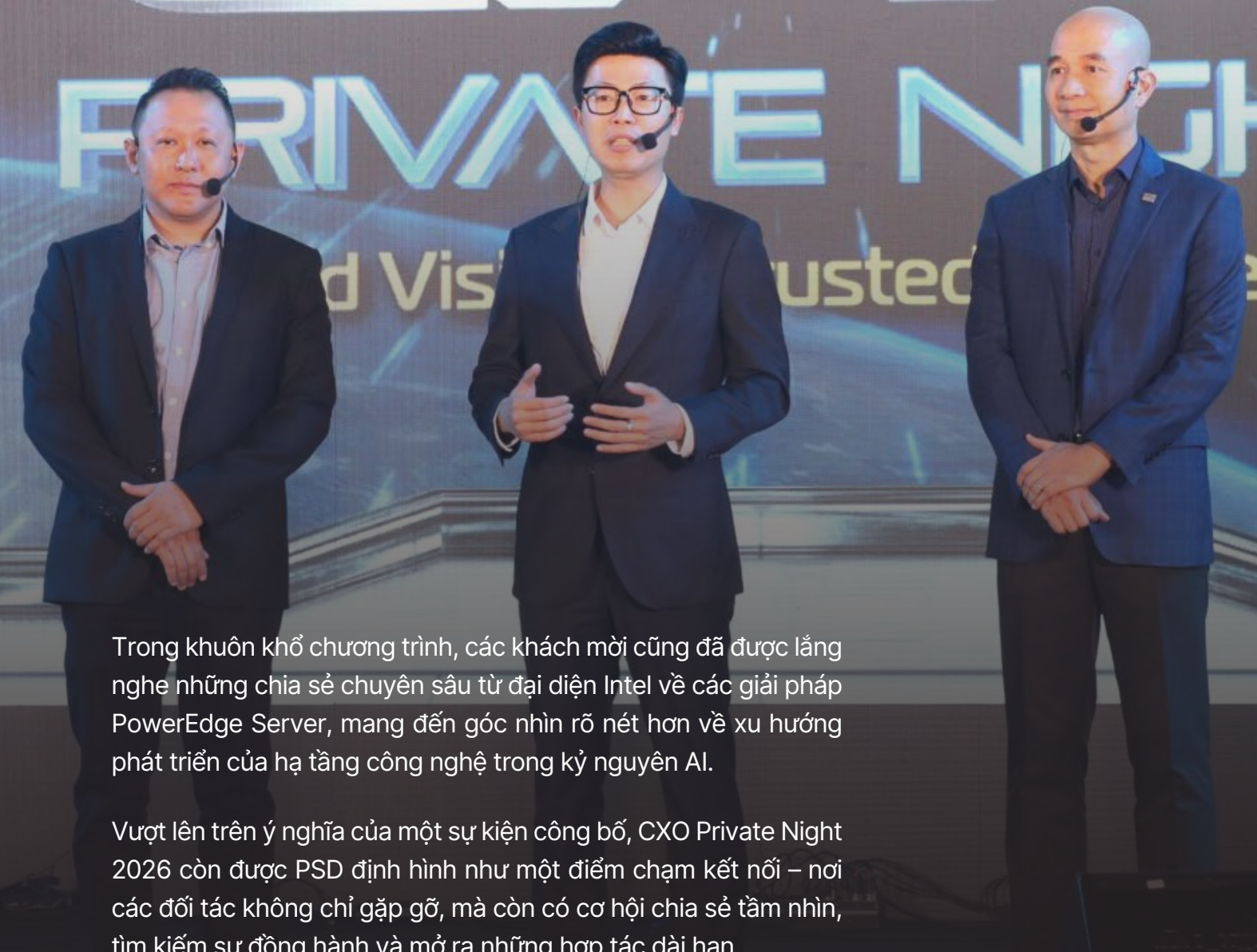
Trong khuôn khổ sự kiện, Dell Technologies đã thực hiện việc trao chứng nhận Nhà phân phối Dell Server+ B2B cho Petrosetco Distribution (PSD).

Việc bổ sung Dell Server+ B2B vào danh mục phân phối giúp PSD hoàn thiện hơn năng lực cung cấp giải pháp công nghệ, đặc biệt trong lĩnh vực hạ tầng CNTT và trung tâm dữ liệu – nền tảng cốt lõi cho quá trình chuyển đổi số của doanh nghiệp.



CXO

PRIVATE NIGHT
and Vision Trusted



Trong khuôn khổ chương trình, các khách mời cũng đã được lắng nghe những chia sẻ chuyên sâu từ đại diện Intel về các giải pháp PowerEdge Server, mang đến góc nhìn rõ nét hơn về xu hướng phát triển của hạ tầng công nghệ trong kỷ nguyên AI.

Vượt lên trên ý nghĩa của một sự kiện công bố, CXO Private Night 2026 còn được PSD định hình như một điểm chạm kết nối – nơi các đối tác không chỉ gặp gỡ, mà còn có cơ hội chia sẻ tầm nhìn, tìm kiếm sự đồng hành và mở ra những hợp tác dài hạn.

Petrosetco Distribution (PSD) trở thành Nhà phân phối chiến lược năm 2026 của VSP

Tối ngày 03/4/2026, VSP chính thức trao chứng nhận Nhà phân phối chiến lược cho Petrosetco Distribution (PSD), đánh dấu một bước chuyển quan trọng trong hành trình nâng tầm vị thế của PSD tại thị trường Việt Nam.

Sự kiện không chỉ mang ý nghĩa hợp tác, mà còn thể hiện sự đồng thuận về tầm nhìn dài hạn giữa hai doanh nghiệp có gần hai thập kỷ phát triển, trong bối cảnh thị trường công nghệ đang bước vào giai đoạn tăng trưởng nhanh và cạnh tranh cao.

Với danh mục sản phẩm do VSP cung cấp, đa dạng từ linh kiện máy tính, bảng tương tác đến Tivi thông minh, PSD sẽ từng bước mở rộng độ phủ thị trường, đưa sản phẩm tiếp cận sâu rộng hơn tới hệ thống đối tác và người tiêu dùng trên toàn quốc.

Đáng chú ý, hợp tác này phản ánh rõ định hướng phát triển của VSP trong giai đoạn mới: không chỉ mở rộng hệ sinh thái sản phẩm, mà còn xây dựng một mạng lưới phân phối có chiều sâu, lấy khách hàng làm trung tâm và đặt trọng tâm vào chất lượng sản phẩm, dịch vụ hậu mãi cùng năng lực cung ứng bền vững.



Trong chiến lược đó, PSD được lựa chọn như một đối tác có năng lực triển khai thị trường toàn diện, với hệ thống phân phối rộng khắp, quy trình vận hành chuyên nghiệp và nền tảng quản trị minh bạch — những yếu tố được kỳ vọng sẽ giúp các sản phẩm của VSP tiếp cận thị trường một cách hiệu quả và bền vững hơn.

Ở chiều ngược lại, việc trở thành Nhà phân phối chiến lược của VSP cũng là một bước đi có tính toán trong định hướng phát triển của PSD, khi doanh nghiệp tiếp tục mở rộng danh mục sản phẩm và hoàn thiện hệ sinh thái phân phối trong ngành hàng công nghệ – điện tử.



Petrosetco Distribution (PSD) cùng AMD, Advantech và Synology thúc đẩy triển khai AI thực tiễn tại doanh nghiệp Việt

Sáng ngày 08/4/2026, workshop “Sức mạnh hội tụ cùng New Gen AI với AMD” do AMD, Advantech, Synology và Petrosetco Distribution (PSD) phối hợp tổ chức đã diễn ra tại khách sạn New World, TP.HCM, quy tụ đông đảo đại diện doanh nghiệp tham dự.

Chương trình tập trung vào một vấn đề cốt lõi trong triển khai AI: không phải từng công nghệ hay giải pháp đơn lẻ, mà là khả năng kết nối và vận hành đồng bộ giữa các thành phần trong một kiến trúc tổng thể.

Thông qua các bài chia sẻ chuyên sâu từ AMD, Advantech và Synology, workshop đã mang đến góc nhìn xuyên suốt từ năng lực xử lý, thiết bị và giải pháp tại hiện trường đến nền tảng lưu trữ và quản trị dữ liệu – qua đó làm rõ cách các “mảnh ghép” công nghệ có thể được kết nối thành một hệ thống hoàn chỉnh, sẵn sàng triển khai trong thực tế.

Trong hệ sinh thái đó, PSD đóng vai trò là đơn vị kết nối và hiện thực hóa giải pháp, khi đồng thời phân phối các nhóm sản phẩm cốt lõi từ các Hãng.

Điều này cũng phản ánh rõ định hướng phát triển của PSD: từ một nhà phân phối sản phẩm sang vai trò kết nối giải pháp, đồng hành cùng các đối tác công nghệ trong việc đưa AI vào vận hành thực tế tại thị trường Việt Nam.



PETROSETCO DISTRIBUTION (PSD) được vinh danh “FY2526 Top Consumer Distributor Champion” tại sự kiện Lenovo Evolve 2026

Trong khuôn khổ sự kiện Lenovo Evolve 2026 diễn ra từ ngày 11–13/6/2026 tại Cam Ranh, Công ty Cổ phần Dịch vụ Phân phối Tổng hợp Dầu khí (Petrosetco Distribution – PSD) đã vinh dự được Lenovo trao tặng giải thưởng “FY2526 Top Consumer Distributor Champion”.

Giải thưởng được trao cho nhà phân phối có thành tích kinh doanh nổi bật trong mảng Consumer, dựa trên kết quả hoạt động của năm tài chính FY25 (từ ngày 01/4/2025 đến ngày 31/3/2026). Đây là sự ghi nhận xứng đáng cho những nỗ lực không ngừng nghỉ của PSD trong việc thúc đẩy tăng trưởng ngành hàng, mở rộng hiện diện thương hiệu và đưa các sản phẩm cùng giải pháp công nghệ Lenovo đến gần hơn với người tiêu dùng Việt Nam.



Petrosetco Distribution (PSD) được ASUS vinh danh “Top Performance Distributor”

Ngày 25/6/2026, Petrosetco Distribution (PSD) vinh dự được ASUS trao tặng danh hiệu “Top Performance Distributor” tại sự kiện ra mắt dòng laptop doanh nghiệp flagship mới ASUS ExpertBook Ultra.

Giải thưởng là sự ghi nhận cho những đóng góp nổi bật của PSD trong việc phát triển hệ thống phân phối và mở rộng thị trường sản phẩm ASUS tại Việt Nam liên tục nhiều năm qua. Đồng thời, đây cũng là minh chứng cho mối quan hệ hợp tác bền vững giữa ASUS và PSD, đồng hành đưa các giải pháp công nghệ tiên tiến đến gần hơn với cộng đồng doanh nghiệp Việt Nam.



KIẾN TẠO LỚP HỌC TƯƠNG LAI iPad in Education | 25.03.2026 | TP. Hồ Chí Minh

Sự kiện do PHTD phối hợp cùng Apple tổ chức đã diễn ra thành công, mang đến góc nhìn thực tế về cách iPad đang tái định nghĩa môi trường học tập hiện đại.

Tại đây, khách tham dự đã trực tiếp trải nghiệm các công cụ giảng dạy trên iPad, đồng thời cập nhật những xu hướng mới trong giáo dục, nơi tính tương tác, trực quan và cá nhân hóa ngày càng được đề cao.

Xin chân thành cảm ơn Quý khách đã tham dự và đồng hành cùng chương trình. Hẹn gặp lại trong những hành trình tiếp theo.



ZEBRA PARTNER TRAINING & CONNECT 2026

Trong hai ngày 03-04/04/2026 tại Minera Hot Springs Bình Châu, PHTD phối hợp cùng Zebra Technologies đã tổ chức thành công chương trình Zebra Partner Training & Connect 2026, quy tụ các đối tác tham gia chuỗi hoạt động đào tạo và kết nối.

Chương trình mang đến những cập nhật mới nhất về sản phẩm và giải pháp của Zebra Technologies, đồng thời tạo cơ hội để các đối tác giao lưu, chia sẻ kinh nghiệm và tăng cường kết nối trong không gian nghỉ dưỡng.

Sự kiện góp phần củng cố mối quan hệ hợp tác giữa PHTD, Zebra Technologies và các đối tác, tạo nền tảng cho những cơ hội đồng hành và phát triển trong thời gian tới.

CÔNG TY CỔ PHẦN PHÂN PHỐI SẢN PHẨM CÔNG NGHỆ CAO DẦU KHÍ (PHTD)

Lễ ký kết hợp tác chiến lược VNSHOP - PHTD

Vào ngày 15/4/2026, Công ty Cổ phần Phân phối sản phẩm công nghệ cao Dầu Khí PHTD đã tham gia sự kiện VNSHOP NEXT 2026 – An Tâm tăng trưởng.

Trong sự kiện, PHTD và VNShop đã ký kết hợp tác chiến lược, đánh dấu thời điểm bắt đầu hợp tác giữa hai bên.

PHTD và VNShop cùng chia sẻ nhưng định hướng chiến lược trong ngành Thương Mại Điện Tử tại Việt Nam, cam kết mang lại cho khách hàng một nền tảng an toàn, sản phẩm chất lượng để mua sắm.



[Lưu hành nội bộ]

[6 Tháng Đầu Năm 2026]



Bệnh viện thông minh trong Kỷ nguyên số - iPad in Healthcare

Sáng ngày 12/05, hội thảo chuyên sâu với chủ đề "iPad in Healthcare: Bệnh viện thông minh trong kỷ nguyên số" đã chính thức diễn ra tại khách sạn REY Hotel.

Sự kiện quy tụ đông đảo các nhà quản lý bệnh viện, chuyên gia y tế đầu ngành và các đối tác công nghệ hàng đầu tại Việt Nam.

Hội thảo được tổ chức với sự đồng hành chiến lược của PHTD - Nhà phân phối Apple tại Việt Nam, cùng ISOFH và các đơn vị công nghệ tiêu biểu. Đây là diễn đàn quan trọng mang đến góc nhìn thực tiễn về xu hướng ứng dụng hệ sinh thái Apple trong lĩnh vực y tế, đồng thời định hình mô hình bệnh viện thông minh trong bối cảnh chuyển đổi số quốc gia đang diễn ra mạnh mẽ.

CÔNG TY CỔ PHẦN PHÂN PHỐI SẢN PHẨM CÔNG NGHỆ CAO DẦU KHÍ (PHTD)

[Lưu hành nội bộ]

Công ty Cổ phần Phân phối Sản phẩm Công nghệ cao Dầu khí - PHTD được vinh danh “Tiandy 2026 Global Top 10 ND National Distributor”

Tại Hội nghị Đối tác Toàn cầu Tiandy 2026 diễn ra tại Thiên Tân, Trung Quốc - PHTD đã vinh dự được xướng tên và trao tặng giải thưởng quốc tế danh giá: “TIANDY 2026 Global TOP 10 ND National Distributor”.

Đây là giải thưởng cao quý dành riêng cho nhà phân phối có thành tích kinh doanh xuất sắc và bút phá nhất trong mảng Camera Giám sát, dựa trên kết quả hoạt động vượt trội từ năm 2025 tới hiện tại. Ghi nhận này là minh chứng rõ nét cho những nỗ lực không ngừng nghỉ của tập thể PHTD trong việc:

- Thúc đẩy tăng trưởng mạnh mẽ ngành hàng công nghệ.
- Mở rộng độ phủ và nâng tầm vị thế của thương hiệu Tiandy tại thị trường nội địa.
- Mang các sản phẩm, giải pháp camera an ninh tiên tiến, thông minh nhất đến gần hơn với người tiêu dùng Việt Nam.

Cũng trong khuôn khổ hội nghị, Tiandy đã công bố định hướng chiến lược toàn cầu cùng chuỗi sản phẩm công nghệ thế hệ mới. Với sự đồng hành chiến lược này, PHTD hứa hẹn sẽ mang đến những giải pháp bùng nổ, tiếp tục khẳng định vị thế dẫn đầu và kiến tạo nên những cột mốc thành công mới trong thời gian tới.



[6 Tháng Đầu Năm 2026]

PHTD khẳng định vị thế dẫn đầu với danh hiệu “Thương hiệu nổi tiếng năm 2026”

Công ty Cổ phần Phân phối Sản phẩm Công nghệ cao Dầu khí (PHTD) tự hào được vinh danh tại hạng mục: Top Thương hiệu Nổi tiếng năm 2026.

Giải thưởng nằm trong khuôn khổ chương trình truyền thông và quảng bá doanh nghiệp hàng Việt tốt hướng đến quyền lợi người tiêu dùng năm 2026; do Viện Kinh tế và Văn hóa phối hợp với Viện Những vấn đề phát triển và Trung tâm Bảo vệ Người tiêu dùng Việt Nam tổ chức.



PSL Việt Nam đạt chứng nhận Tcertification từ Ethixbase360, khẳng định cam kết về minh bạch và tuân thủ trong hoạt động kinh doanh

PSL Việt Nam đã chính thức đạt chứng nhận Tcertification từ Ethixbase360 vào ngày 15/03/2026. Chứng nhận này xác nhận rằng Công ty Cổ phần Dịch vụ Logistics Dầu khí Việt Nam đã hoàn tất quy trình thẩm định (due diligence) theo chuẩn quốc tế và thể hiện tinh thần hợp tác, minh bạch trong suốt quá trình đánh giá.

Việc đạt được Tcertification là minh chứng rõ ràng cho cam kết của PSL Việt Nam trong việc duy trì các tiêu chuẩn cao về minh bạch, đạo đức kinh doanh và tuân thủ trong các giao dịch thương mại quốc tế. Đồng thời, điều này góp phần nâng cao uy tín của doanh nghiệp, tạo niềm tin đối với các đối tác và khách hàng trên thị trường toàn cầu.



Thăm và gặp gỡ đối tác tại Malaysia

Ngày 14-15/4/2026, PSL Việt Nam đã thăm và gặp gỡ một số đối tác tiềm năng tại Malaysia như Velesto và Borr Drilling.



Khảo sát dự án tại Trung Quốc

Ngày 31/5-5/6/2026: Khảo sát dự án Thiên Nga Hải Âu, tàu Huaxi5000 tại Trung Quốc.

POTS cung cấp Vật tư Thiết bị Công nghiệp và Năng lượng



- Dự án cung cấp Hệ thống Phát điện Hybrid Điện Mặt trời – Điện gió, bao gồm bộ nghịch lưu AC/DC (AC/DC Inverter), tủ phân phối DC 24V, tủ đóng cắt AC 400V, tủ đấu nối điện (Electrical Marshalling Cabinet) và các tủ phân phối điện, cho Dự án Thiên Nga – Hải Âu Giai đoạn 1, Lô 12/11, ngoài khơi Việt Nam, được triển khai giữa Liên doanh Việt – Nga Vietsovpetro (VSP) và Công ty Cổ phần Thương mại và Dịch vụ Dầu khí Biển (POTS).
- Cung cấp Casing và Tubing cho 03 giếng thuộc Dự án STT Giai đoạn 2B trong Chiến dịch khoan 2025-2026 c của CLJOC.

Rạp xiếc và Biểu diễn Đa năng Phú Thọ chính thức khánh thành

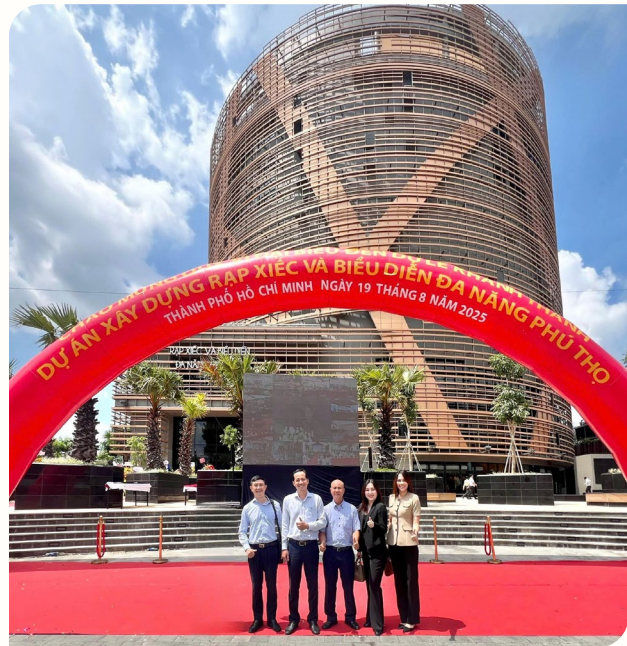
POTS đồng hành từ giai đoạn tư vấn tiếp nhận bàn giao và quản lý vận hành công trình, triển khai vận hành phục vụ sự kiện.

Rạp Xiếc và Biểu diễn Đa năng Phú Thọ – công trình văn hóa, nghệ thuật trọng điểm của TP.HCM – đã chính thức được khánh thành và đưa vào khai thác thông qua chương trình nghệ thuật mở màn “MƠ SHOW”.

Đây là công trình được đầu tư hiện đại với khán phòng chính khoảng 2.000 chỗ ngồi, hệ thống sân khấu đa năng có khả năng thay đổi cấu hình linh hoạt cùng hệ thống âm thanh, ánh sáng đạt tiêu chuẩn quốc tế, đáp ứng yêu cầu tổ chức các chương trình nghệ thuật, sự kiện văn hóa và hội nghị quy mô lớn.

PETROSETCO – POTS tự hào là đơn vị đồng hành cùng Chủ đầu tư trong công tác quản lý vận hành và vận hành phục vụ sự kiện, xuyên suốt từ giai đoạn tiếp nhận bàn giao công trình cho đến vận hành chính thức hiện nay.

Với đội ngũ nhân sự chuyên nghiệp, tận tâm cùng quy trình quản lý vận hành theo đặc thù công trình, POTS cam kết tiếp tục đồng hành cùng Chủ đầu tư nhằm nâng cao chất lượng dịch vụ, tối ưu hiệu quả khai thác công trình – mang đến những trải nghiệm tốt nhất cho khách tham quan, nghệ sĩ và đối tác tổ chức sự kiện.



PSV tham gia Hội nghị Khoa học Thường niên Lần thứ 18 - HOSPEN 2026

PSV vinh dự tham gia Hội nghị Khoa học thường niên lần thứ 18 – HOSPEN 2026 với chủ đề “Dinh dưỡng trong điều trị bệnh lý tiêu hóa và ung thư”, tại đây PSV đã có cơ hội gặp gỡ, kết nối và trao đổi cùng các bác sĩ, chuyên gia dinh dưỡng và đối tác trong lĩnh vực y tế; đồng thời giới thiệu các giải pháp suất ăn bệnh viện và dinh dưỡng lâm sàng mà PSV đang triển khai tại nhiều cơ sở y tế trên cả nước.





HOẠT ĐỘNG VĂN HÓA DOANH NGHIỆP

TỔNG CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ TỔNG HỢP DẦU KHÍ (PETROSETCO)

PETROSETCO kỷ niệm 30 năm thành lập: Kết nối giá trị, Kiến tạo tương lai

Thành lập tháng 6/1996, PETROSETCO khởi đầu từ những dịch vụ sinh hoạt, đời sống và du lịch phục vụ hoạt động dầu khí. Từ nền móng ban đầu ấy, doanh nghiệp từng bước mở rộng năng lực, hoàn thiện mô hình quản trị, xây dựng hệ sinh thái dịch vụ tổng hợp, gắn với yêu cầu ngày càng cao của ngành công nghiệp dầu khí cũng như thị trường ngoài ngành.

Dấu mốc cổ phần hóa và niêm yết cổ phiếu PET trên Sở Giao dịch Chứng khoán TP HCM năm 2007 đã mở ra giai đoạn phát triển mới, tạo động lực để PETROSETCO nâng cao tính tự chủ, mở rộng thị trường, gia tăng năng lực cạnh tranh và tiếp cận các chuẩn mực quản trị hiện đại. Sau 30 năm, PETROSETCO đã hình thành các trụ cột kinh doanh gồm phân phối, dịch vụ đời sống, cung ứng - hậu cần và bất động sản.

Trong lĩnh vực phân phối, PETROSETCO là đối tác của nhiều thương hiệu lớn trong ngành công nghệ thông tin, thiết bị viễn thông, điện tử, điện lạnh, gia dụng, đồng thời mở rộng sang sản phẩm hóa dầu và năng lượng. Ở mảng dịch vụ đời sống, doanh nghiệp tiếp tục phát huy lợi thế truyền thống trong cung cấp suất ăn cho khối doanh nghiệp, hệ thống bệnh viện, trường học, khu công nghiệp, bếp ăn tập thể, tiệc - sự kiện và catering cho các công trình, phương tiện biển; đặc biệt giữ vị thế nổi bật trong dịch vụ catering phục vụ hoạt động dầu khí. Cùng với đó, các dịch vụ cung ứng vật tư, hậu cần, giao nhận, vận tải và quản lý - khai thác bất động sản góp phần hoàn thiện hệ sinh thái dịch vụ đa ngành của PETROSETCO.

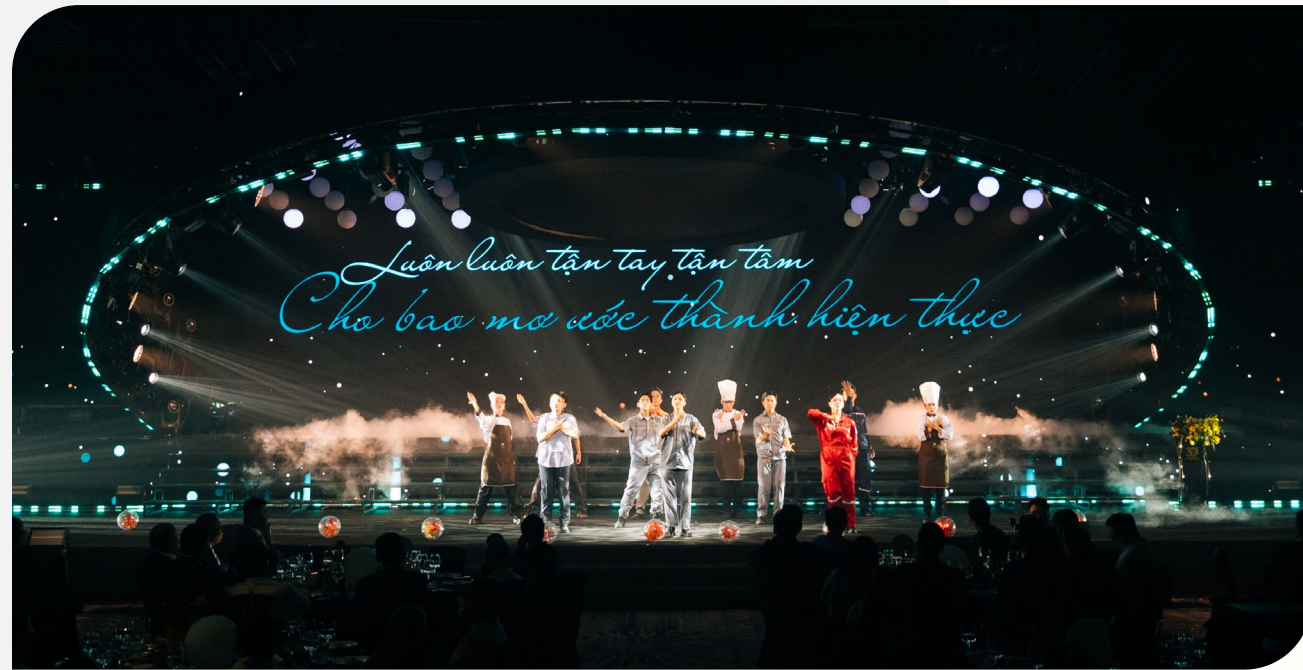


Có thể thấy, hành trình 30 năm của PETROSETCO được tạo dựng bằng khát vọng, niềm tin, bản lĩnh và sự cống hiến của nhiều thế hệ lãnh đạo, cán bộ, người lao động. Từ những dịch vụ giản đơn gắn với ngành dầu khí, PETROSETCO đã từng bước trưởng thành, xây dựng và củng cố một hệ sinh thái dịch vụ ngày càng chuyên nghiệp, vững chắc.

Theo ông Phùng Tuấn Hà, Chủ tịch Hội đồng quản trị PETROSETCO, vị thế hôm nay của PETROSETCO được hình thành qua nhiều thử thách, từ điều kiện nguồn lực, cơ sở vật chất, phạm vi hoạt động ban đầu đến áp lực cạnh tranh, biến động kinh tế, thay đổi địa chính trị toàn cầu và những giai đoạn thị trường đặc biệt khắc nghiệt. Trong hành trình ấy, PETROSETCO đã lựa chọn cách đổi mới chủ động, quyết liệt tái cấu trúc, thích ứng với thay đổi, bước ra khỏi vùng an toàn, mở rộng sang các lĩnh vực, mô hình mới, đồng thời kiên định bảo vệ những giá trị nền tảng về minh bạch, chính trực và trách nhiệm.



Lãnh đạo PETROSETCO bày tỏ sự trân trọng đối với Tập đoàn Công nghiệp - Năng lượng Quốc gia Việt Nam (Petrovietnam), nhấn mạnh dù Tập đoàn đã hoàn thành lộ trình thoái vốn theo định hướng tái cơ cấu, những giá trị Petrovietnam bồi đắp cho PETROSETCO vẫn là nền tảng quan trọng: tinh thần kỷ cương, chuẩn mực an toàn - chất lượng, văn hóa trách nhiệm và đặc biệt là tinh thần người dầu khí. PETROSETCO sẽ tiếp tục gìn giữ những giá trị ấy, đồng hành cùng Petrovietnam như một đối tác gắn kết trong hệ sinh thái công nghiệp - năng lượng.



Gửi lời tri ân tới các thế hệ lãnh đạo, cán bộ, người lao động, ông Phùng Tuấn Hà khẳng định tài sản quý giá nhất của PETROSETCO sau 30 năm chính là con người - những người đã gắn bó, đồng hành, đặt lợi ích chung lên trên thuận lợi riêng, góp phần tạo nên vóc dáng PETROSETCO hôm nay. Ông cũng gửi gắm tới thế hệ trẻ tinh thần học hỏi, dám thử thách, dám bước qua giới hạn an toàn, bởi tương lai của doanh nghiệp sẽ được tạo nên bởi những con người có tri thức, trách nhiệm, khát vọng và bản lĩnh hành động.



Bước vào tuổi 30 với chủ đề “Horizon 30+ - Kết nối giá trị, Kiến tạo tương lai”, PETROSETCO xác định tiếp tục phát huy nội lực, nâng cao năng lực thực thi, giữ vững uy tín trong từng cam kết, mở rộng hệ sinh thái dịch vụ, tăng cường kết nối đối tác trong và ngoài nước. Từ nền móng được xây dựng bằng trách nhiệm và niềm tin, PETROSETCO tiếp tục hướng tới chặng đường phát triển mới, tạo thêm giá trị bền vững cho cổ đông, khách hàng, đối tác, người lao động và cộng đồng.

TỔNG CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ TỔNG HỢP DẦU KHÍ (PETROSETCO)

PETROSETCO triển khai chương trình vinh danh, tri ân Người lao động tiêu biểu nhân dịp Kỷ niệm 30 năm thành lập

Hướng tới kỷ niệm 30 năm thành lập PETROSETCO (20/6/1996 – 20/6/2026), Tổng Công ty tổ chức chương trình “Vinh danh, tri ân người lao động tiêu biểu, xuất sắc” tại các đơn vị thành viên trong hệ thống từ ngày 09/6 đến 16/6/2026.

Chương trình nhằm ghi nhận và tôn vinh những cá nhân có nhiều đóng góp nổi bật trong quá trình xây dựng, phát triển đơn vị và PETROSETCO; đồng thời lan tỏa tinh thần trách nhiệm, tận tâm và cống hiến của người lao động.

Đây không chỉ là hoạt động tri ân ý nghĩa nhân dịp 30 năm thành lập Tổng Công ty mà còn là dịp để tôn vinh những con người đã góp phần tạo nên những thành tựu và giá trị bền vững của PETROSETCO trong suốt hành trình phát triển.



Văn phòng Tổng Công ty

[Lưu hành nội bộ]

[6 Tháng Đầu Năm 2026]



Công ty PSA



Công ty PSD



Công ty PSV



Công ty POTS



Công ty PSMT



Công ty PHTD



Công ty PSL

PETROSETCO đạt top 10 Doanh nghiệp ESG Việt Nam Xanh 2026 - Ngành Bán lẻ (ESG10 - 2026)

PETROSETCO vừa được công bố đạt Top 10 Doanh nghiệp ESG Việt Nam Xanh 2026 – Ngành Bán lẻ (ESG10 – 2026), thuộc nhóm siêu thị điện máy và hệ thống phân phối các sản phẩm công nghệ. Kết quả này do Viet Research phối hợp cùng Báo Tài chính – Đầu tư công bố trong khuôn khổ Chương trình Nghiên cứu và Vinh danh các doanh nghiệp tiêu biểu về ESG năm 2026.

Danh sách ESG10 – 2026 ghi nhận những doanh nghiệp bán lẻ tiên phong trong việc xây dựng và thực thi các cam kết Môi trường (Environmental), Xã hội (Social)

và Quản trị (Governance), hướng tới phát triển bền vững. Đây là kết quả nghiên cứu độc lập, chuyên sâu, được triển khai thường niên, áp dụng các mô hình đánh giá theo chuẩn quốc tế như DJSI, MSCI ESG, Bloomberg... đồng thời kết hợp với điều kiện thực tiễn tại Việt Nam.

Danh sách được xây dựng trên nguyên tắc khách quan, minh bạch và kiểm chứng nghiêm ngặt, nhằm ghi nhận những doanh nghiệp có cam kết rõ ràng và hành động thực chất trong hành trình phát triển bền vững.

Bảng 2: Top 10 doanh nghiệp ESG Việt Nam Xanh 2026 – Ngành Bán lẻ – Nhóm Siêu thị điện máy, hệ thống phân phối các sản phẩm công nghệ



PETROSETCO hoàn thiện hành trình 8 mái ấm - lan tỏa giá trị 30 năm vì cộng đồng

Hoàn thành một chuỗi hoạt động đầy ý nghĩa, PETROSETCO đã trao tặng 4 căn nhà tình thương tiếp theo tại tỉnh Đắk Lắk (trước đây là Phú Yên), hoàn tất tổng số 8 căn theo kế hoạch hỗ trợ người dân vùng bị ảnh hưởng bởi mưa lũ.

Không còn là những nền đất trống hay mái nhà tạm bợ, hôm nay, những căn nhà mới đã hiện hữu – vững chãi hơn, an toàn hơn và cũng đầy hy vọng hơn cho các gia đình. Đây không chỉ là sự hoàn thiện về mặt vật chất, mà còn là sự tiếp nối của một cam kết dài hạn: đồng hành cùng cộng đồng trong mọi hoàn cảnh.

Chương trình được ủng hộ từ nguồn chung tay đóng góp tương đương 2 ngày lương của toàn thể CBCNV PETROSETCO – một hành động giản dị nhưng mang ý nghĩa lớn, thể hiện rõ nét tinh thần “Chuyên tay – Chuyên tâm” mà PETROSETCO đang theo đuổi.

Đặc biệt, việc hoàn thành trọn vẹn 8 căn nhà cũng mang một ý nghĩa sâu sắc hơn khi PETROSETCO đang bước vào cột mốc 30 năm hình thành và phát triển. Ba thập kỷ không chỉ là hành trình tăng trưởng về quy mô, mà còn là hành trình bền bỉ kiến tạo giá trị – trong đó, trách nhiệm với cộng đồng luôn là một phần cốt lõi.

Mỗi mái nhà được trao đi hôm nay chính là một “dấu mốc nhỏ” góp phần tạo nên “hành trình lớn” của PETROSETCO – hành trình 30 năm phát triển gắn liền với sẻ chia, nhân văn và phát triển bền vững.



TỔNG CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ TỔNG HỢP DẦU KHÍ (PETROSETCO)

PETROSETCO tổ chức thành công giải Pickleball mở rộng 2026

Nằm trong chuỗi hoạt động chào mừng kỷ niệm 30 năm thành lập PETROSETCO (1996 – 2026), nhằm tạo sân chơi thể thao lành mạnh, tăng cường giao lưu và thắt chặt mối quan hệ hợp tác giữa các đơn vị ngành Dầu khí, Tổng Công ty PETROSETCO đã tổ chức thành công Giải PETROSETCO PICKLEBALL MỞ RỘNG 2026 (Petrosetco Open 2026) với sự tham gia của nhiều đơn vị khách mời như PTSC, PVOIL, PV GAS, Phú Quốc POC và Biển Đông POC.

Giải đấu năm nay quy tụ đông đảo vận động viên là lãnh đạo, cán bộ và người lao động đến từ các đơn vị trong ngành, tranh tài ở các nội dung: Đôi Nam Lãnh đạo, Đôi Nam, Đôi Nam – Nữ và Đôi Nữ. Không chỉ mang đến những trận đấu sôi nổi, hấp dẫn và giàu tinh thần thể thao, giải đấu còn là dịp để các đơn vị gặp gỡ, giao lưu và tăng cường sự gắn kết ngoài môi trường công việc.



Trong không khí thi đấu hào hứng và chuyên nghiệp, các vận động viên đã cống hiến nhiều pha bóng đẹp mắt, thể hiện tinh thần fair-play, sự nhiệt huyết và năng lượng tích cực. Thông qua giải đấu, PETROSETCO mong muốn tiếp tục lan tỏa phong trào rèn luyện thể thao, xây dựng môi trường làm việc năng động, đoàn kết và cùng phát triển bền vững.



TỔNG CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ TỔNG HỢP DẦU KHÍ (PETROSETCO)

Đoàn thanh niên PETROSETCO phối hợp với các Đơn vị trong toà nhà tổ chức chương trình hiến máu và quyên góp số tiền để tặng 200 phần quà cho các em nhỏ tại Bệnh viện Nhi đồng 1



CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ PHÂN PHỐI TỔNG HỢP DẦU KHÍ (PSD)

Ngày hội gia đình
PSD Family Color Fest 2026

Ngày 27 - 28/6/2025, Ban chấp hành Công đoàn PSD chủ trì tổ chức ngày hội gia đình toàn quốc với 3 điểm cầu chính tại Hà Nội, Đà Nẵng và Hồ Chí Minh với sự tham dự của đông đảo cán bộ công nhân viên và người thân với những trò chơi vui nhộn và giây phút đáng nhớ.



CÔNG TY CỔ PHẦN PHÂN PHỐI SẢN PHẨM CÔNG NGHỆ CAO DẦU KHÍ (PHTD)



Giải PHTD PICKLEBALL OPEN CUP Lần 2

Chào mừng 30 năm thành lập PETROSETCO (20.6.1996 - 20.6.2026) và 12 năm thành lập PHTD (1.7.2014 - 1.7.2026), Giải PHTD Pickleball Open Cup lần 2 - 2026 đã diễn ra thành công tốt đẹp tại Sân MM Pickleball Club, để lại nhiều dấu ấn đẹp trong lòng các Vận động viên, Khách mời, Đối tác và cộng đồng yêu thích bộ môn Pickleball.





PSL Teambuilding 2026

Vừa qua, tập thể PSL đã cùng nhau tham gia chương trình Team Building PSL 2026 tại Phước Hải, một hoạt động ý nghĩa nằm trong chuỗi chương trình hưởng ứng 30 năm thành lập Tổng Công ty Petrosetco. Không chỉ là dịp để tái tạo năng lượng, chương trình còn là cơ hội để các thành viên tăng cường sự kết nối, thúc đẩy tinh thần hợp tác và cùng nhau xây dựng một tập thể vững mạnh hơn.



MOVE AS ONE

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ TỔNG HỢP DẦU KHÍ VŨNG TÀU (PSV)



PSV KID'S GOT TALENT 2026 Tỏa sáng tài năng nhí - Kết nối đại gia đình PSV

Nhân dịp Quốc tế Thiếu nhi 1/6, Đoàn Thanh niên Công ty PSV tổ chức chương trình “PSV KID’S GOT TALENT 2026” dành cho con em Cán bộ Công nhân viên PSV.

Với tiêu chí “Mỗi khoảnh khắc tuổi thơ đều xứng đáng được lưu giữ và sẽ chia cùng đại gia đình PSV.”

Với hình thức gửi các bài dự thi đến Zalo OA Công ty PSV hoặc fanpage Đoàn Thanh niên PSV:

- Video hoặc hình ảnh của bé.
- Các nội dung như: hát, múa, nhảy, kể chuyện, đọc thơ, vẽ tranh, biểu diễn, thể thao hoặc các tài năng nổi bật khác.



Chương trình từ thiện phối hợp với Tổ chức từ thiện địa phương “Trao thêm ấm áp”

Trong quá trình cung cấp dịch vụ đời sống, một số đồ vải như ga giường, vỏ gối, vỏ chăn... sau thời gian sử dụng theo quy định hợp đồng sẽ được thay mới, dù chất lượng vẫn còn tốt.

Thay vì bỏ đi, PSV đã tiến hành giặt sạch, phân loại và gấp gọn. Đoàn Thanh niên PSV sẽ phối hợp cùng Bếp ăn từ thiện Vũng Tàu trao tặng đến những hoàn cảnh cần hơn.

Mỗi món đồ được trao đi không chỉ là sự sẻ chia, mà còn là cách để những giá trị sử dụng tiếp tục được nối dài bằng sự tử tế.

Công đoàn PSV tổ chức giải Pickleball PSV Open 2026 - lan tỏa tinh thần thể thao, gắn kết nội bộ

Giải đấu Pickleball – PSV OPEN 2026 đã diễn ra trong không khí hào hứng, sôi nổi và tràn đầy năng lượng thu hút sự tham gia của đông đảo CBCNV đến từ nhiều đơn vị trong toàn Tổng Công ty Petrosetco. Chương trình do Công đoàn PSV tổ chức không chỉ mang ý nghĩa rèn luyện thể chất mà còn là dịp để các thành viên giao lưu, tăng cường sự gắn kết và tạo nên những khoảnh khắc đáng nhớ.

Với 03 nội dung thi đấu gồm Đôi Nam, Đôi Nữ và Đôi Nam – Nữ, các vận động viên đã mang đến nhiều trận đấu hấp dẫn, sôi nổi với tinh thần thi đấu nhiệt huyết và cố gắng hiển những pha bóng đẹp mắt đồng thời thể hiện rõ nét tinh thần thể thao văn minh, đoàn kết và fair-play.



Giải đấu khép lại với nhiều cung bậc cảm xúc – từ những pha bóng gay cấn đến những tiếng cười sảng khoái trên sân. Thành công của Giải Pickleball – PSV OPEN 2026 đã góp phần tạo thêm động lực để các hoạt động phong trào tiếp tục được duy trì và phát triển hướng tới xây dựng môi trường làm việc gắn kết, tích cực và giàu năng lượng.





HOẠT ĐỘNG AN TOÀN LAO ĐỘNG - HSE

PSL phối hợp diễn tập phương án chữa cháy & cứu nạn, cứu hộ - chủ động vì an toàn

Vừa qua, PSL đã phối hợp cùng các lực lượng chức năng tổ chức diễn tập phương án chữa cháy và cứu nạn, cứu hộ tại khu vực kho chứa hàng hóa, góp phần nâng cao khả năng ứng phó với các tình huống khẩn cấp, tăng cường kỹ năng xử lý sự cố và bảo vệ an toàn cho con người, tài sản cũng như hoạt động sản xuất kinh doanh.

Hoạt động đã được Báo An ninh Thủ đô và Báo Hà Nội mới đưa tin.



POTS đào tạo nội bộ chuyên đề “Hướng dẫn Check list trực ca” cho đối tượng nhân sự GSKT và Nhân viên kỹ thuật các BQL



Ngày 18/04/2026, POTS đã tổ chức chương trình đào tạo nội bộ chuyên đề “Hướng dẫn Check list trực ca” dành cho đội ngũ Giám sát kỹ thuật (GSKT) và Nhân viên kỹ thuật các Ban Quản lý.

Nội dung đào tạo tập trung hướng dẫn chi tiết các hạng mục cần kiểm tra và ghi nhận tình trạng hệ thống tại thời điểm đầu mỗi ca trực (sáng, chiều, đêm), đồng thời làm rõ các thông số vận hành cần theo dõi trong suốt ca trực. Thông qua đó, nhân sự được trang bị phương pháp thực hiện checklist đầy đủ, chính xác và nhất quán theo quy trình vận hành của tòa nhà.

Chương trình góp phần nâng cao ý thức trách nhiệm trong công tác trực ca, hỗ trợ phát hiện sớm các bất thường và đảm bảo các hệ thống kỹ thuật luôn vận hành ổn định,

an toàn; qua đó hướng đến việc chuẩn hóa và nâng cao chất lượng dịch vụ Property Management tại POTS.

Đây là một trong các chuyên đề đào tạo nội bộ do chính đội ngũ cán bộ quản lý, chuyên gia giàu kinh nghiệm của POTS trực tiếp xây dựng và triển khai.



CÔNG TY CỔ PHẦN QUẢN LÝ VÀ KHAI THÁC TÀI SẢN DẦU KHÍ (PSA)



Thực tập Phương án Phòng chống Bão lụt tại Khu nhà điện Nghi Sơn 2

Căn cứ Kế hoạch Thực tập phương án phòng chống bão lụt tại Khu nhà ở Điện Nghi Sơn 2 đã được Giám đốc Công ty phê duyệt, sáng ngày 17/4/2026, BQL Điện Nghi Sơn 2 – Cụm M1 – Chi nhánh miền Trung – Công ty PSA đã tổ chức buổi thực tập theo kế hoạch.

Hoạt động nhằm nâng cao năng lực điều hành, rèn luyện kỹ năng xử lý tình huống sự cố do thiên tai cho CBNV tại đơn vị; đồng thời tăng tính chủ động trong công tác phòng ngừa, ứng phó kịp thời, góp phần giảm thiểu thiệt hại về người và tài sản khi có bão lụt xảy ra.

Huấn luyện an toàn lao động, vệ sinh lao động

- **Mục đích đào tạo:**
Trang bị kỹ năng, kiến thức về an toàn lao động, vệ sinh lao động.
- **Hình thức, địa điểm đào tạo:**
Đào tạo trực tiếp tại 18 Láng Hạ, Hà Nội



Thực tập Phương án Phòng chống bão lụt năm 2026

Thực tập Phương án Phòng chống bão lụt năm 2026 tại nhiều tòa nhà PSA đang quản lý vận hành:

- Tòa nhà Tập đoàn Xăng Dầu Việt Nam Petrolimex: 16/05/2026
- Trụ sở Tổng Công ty Hàng không Việt Nam: 16/05/2026
- Tòa nhà PVComBank 22 Ngô Quyền: 23/05/2026
- Tòa nhà trụ sở Bảo hiểm Xã hội Việt Nam: 23/05/2026
- Tòa nhà Bảo hiểm tiền gửi Đà Nẵng: 30/05/2026



Thực tập Phương án Phòng chống bão lụt năm 2026 tại tòa nhà trụ sở NHNN số 12 Hàm Nghi tại Thành phố Hồ Chí Minh.



Thực tập Phương án Phòng chống bão lụt năm 2026 tại tòa nhà trụ sở PVcomBank Cần Thơ.

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ TỔNG HỢP DẦU KHÍ VÙNG TÀU (PSV)

Thực tập Phương án PCCC và Cứu nạn Cứu hộ Kỳ thực tập: 01 năm 2026

PSV Tổ chức thực tập thường niên nhằm nâng cao kỹ năng xử lý tình huống cháy nổ và cứu nạn cứu hộ cho lực lượng tại chỗ; kiểm tra tính hiệu quả của phương án PCCC & CNCH, khả năng phối hợp và sử dụng trang thiết bị. Qua đó, kịp thời rút kinh nghiệm, hoàn thiện quy trình, đảm bảo an toàn cho người và tài sản.



Tổ chức Hội thảo Hưởng ứng Tháng hành động về An toàn vệ sinh lao động & Tháng hành động vì An toàn vệ sinh thực phẩm năm 2026

Hưởng ứng Tháng hành động về An toàn vệ sinh lao động và Tháng hành động vì An toàn vệ sinh thực phẩm năm 2026, Phòng An toàn Chất lượng tổ chức chia sẻ 02 chuyên đề về An toàn thực phẩm mùa hè - Nguy cơ và Cảnh báo; Mục đích và Ý nghĩa của Stopcard trong công tác an toàn tại PSV.





TỔNG CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ TỔNG HỢP DẦU KHÍ

www.petrosetco.com.vn